



INTRA : 3 900 € HT

SUR MESURE : nous contacter

Réf. #A005



PUBLIC CIBLE

- Acheteurs, responsables et directeurs d'achats
- Toute personne en relation avec les fournisseurs



DURÉE DE LA FORMATION

- 2 jours (14 heures)



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Comprendre les principes et les enjeux de la gestion de la relation fournisseurs.
- Maîtriser les principaux outils et techniques de sourcing.
- Rationaliser un portefeuille fournisseurs.
- Adopter le type de relation commerciale appropriée.
- Intégrer les contraintes internationales / S'appuyer sur les bons outils.



PRÉREQUIS

- Aucun prérequis nécessaire

firstgroup
spark
CONSEIL & FORMATION

Programme

- **Introduction : les enjeux de la gestion de la relation fournisseurs**
 - Importance stratégique de la gestion des fournisseurs
 - Impact sur la performance de l'entreprise, tendances actuelles et défis futurs
- **Stratégie de gestion des fournisseurs**
 - Définition et objectifs de la stratégie de gestion des fournisseurs
 - Alignement de la stratégie fournisseurs avec la stratégie globale de l'entreprise
 - Outils et techniques pour développer une stratégie efficace
- **Sourcing et sélection des fournisseurs**
 - Processus de sourcing : identification et évaluation des fournisseurs
 - Critères de sélection des fournisseurs, négociation et contractualisation
- **Négociation et contractualisation**
 - Analyse du portefeuille fournisseurs
 - Stratégies de rationalisation : consolidation et réduction du nombre de fournisseurs / Avantages & Risques
- **Gestion des risques fournisseurs**
 - Identification et évaluation des risques fournisseurs
 - Stratégies de mitigation des risques / Surveillance et gestion continue des risques
- **Types de relations commerciales**
 - Relations transactionnelles vs. partenariats stratégiques
 - Modèles de collaboration et d'intégration / Gestion des conflits et résolution des différends
- **Contraintes Internationales**
 - Réglementations et normes internationales
 - Gestion des différences culturelles et linguistiques / Logistique et chaîne d'approvisionnement globale
- **Outils et Technologies de Gestion des Fournisseurs**
 - Logiciels de gestion des fournisseurs (SRM)
 - Utilisation de l'intelligence artificielle et des données pour optimiser la gestion des fournisseurs



MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Des séquences théoriques & des apports d'expériences.
- Des exercices en sous-groupe sur les situations des participants
- Des échanges et retours d'expérience entre les participants.
- Des exercices et ateliers d'application permettant aux stagiaires et au formateur d'évaluer les progrès individuels et collectifs

MODALITÉS D'ÉVALUATION ET DE VALIDATION DE LA FORMATION

- Questionnaire d'auto-positionnement en amont de la formation
- Evaluations formatives tout au long de la formation (quiz, mises en situation...)
- Questionnaire de satisfaction en fin de formation

PROFIL DE L'INTERVENANT

- Expert, consultant, formateur, coach, en achat, négociation, supply chain, management

RÉFÉRENT HANDICAP

- Pour toute inscription de personnes en situation de handicap, il convient de nous prévenir de manière à étudier l'aménagement de la formation.
- Le référent handicap est Léa Ménager, 07 62 50 71 95 - lea.menager@firstgroup.fr

NIVEAU DE PERFORMANCE

- Nombre de stagiaires ayant suivi la formation : TBA
- Taux d'assiduité : TBA
- Taux de satisfaction des stagiaires : **TBA**

CONTACT

First Group spark, 63, avenue de Villiers 75017 Paris Mail : contact@firstgroup.fr

Lien direct accessible depuis le site internet de l'organisme de formation :

<https://www.firstgroup.fr>